

+7958-195-5-195



Описание
франшизы
MYTELL
+
О конкурентах



Ваше имя

телефон

Консультация
БЕСПЛАТНО



Отправляя заявку, вы соглашаетесь с условиями политики конфиденциальности

Поехали

Немного о важном

**Открытие Франшизы по нашей модели называется MVNO
Стартуете вы на нашей инфраструктуре**

Динамика роста **MVNO** с 2015 года очень высокая и она продолжает успешно двигаться вверх догоняя основных операторов Мобильной Связи. Сейчас мировая доля абонентов рынка **MVNO** составляет 5% от общего количества Абонентов по всем странам. Перспектива бизнеса очевидна.

Слабые стороны БОЛЬШОЙ ЧЕТВЁРКИ

- 1) Очень дорогая Франшиза от Большой Четверки.
Пример: Тинькофф заплатил 2 млрд
чтобы стать Мобильным Оператором от ТЕЛЕ-2
- 2) Нет безлимитных тарифов «Звонки+SMS+Интернет»
- 3) Приходится выкупать трафик, открывать лицензии,
выкупать номерную ёмкость, арендовать частоты и т.д и т.п
- 4) Такое под силу только очень крупным компаниям
- 5) Большие расходы и Низкая доходность

Наше отличие от БОЛЬШОЙ ЧЕТВЁРКИ

- 1) Очень выгодная Франшиза **MyTell**
Сравнимо с покупкой отечественного авто
- 2) Есть безлимитные тарифы «Звонки+SMS+Интернет»
- 3) Не нужно выкупать трафик, нумерную ёмкость, открывать лицензии, арендовать частоты и т.д и т.п
- 4) Под силу даже маленьким предпринимателям
- 5) Низкие расходы и Большая доходность

Примеры некоторых MVNO России

Тинькофф Мобайл 1 млн 750 тысяч абонентов

Сбербанк Мобайл 3 млн абонентов

YOTA 7,5 млн абонентов

Алло Инкогнито 800 тысяч абонентов

V-Tell 150 тысяч абонентов по РФ

Virgin Mobile не более 1 млн абонентов

ТТК Mobile не более 1 млн абонентов

Глобальный сектор Экономики

Услуги Связи пользуются повышенным спросом и востребованы всегда. Даже в кризис.

Вы сможете конкурировать с существующими операторами.

Требуется три основных критерия для успеха:

- 1) качество связи и её непрерывность
- 2) доступность услуги и отличный сервис
- 3) конкурирующие цены

Как раз это мы и предоставляем

Хватит отсиживаться

Амбициозным предпринимателям
и компаниям
у которых есть постоянный поток людей или
отличный отдел продаж не составит труда
нарастить Абонентскую Базу

Немного математики

При правильной стратегии один обученный агент продаж
может подключать за месяц до 500 абонентов
10 агентов продаж = до 5000 абонентов/месяц
100 агентов продаж = до 50.000 абонентов/месяц
Мы вам сможем помочь с организацией агентской сети
Узнайте «КАК» в следующем слайде

Наши возможности

Мы можем ежедневно получать из соц.сетей по 20-30 заявок на работу агентами по продаже SIM-карт
Из них, рекрутировать 4-5 человек ежедневно
За 1 год возможно создать просто колоссальную агентскую сеть продаж по всей стране для вас

Купить Франшизу

+7958-195-5-195

+7499-346-8875

Мы готовы встретиться и пообщаться с вами
Лично в нашей штаб-квартире **в Москве**